

2024.8.28 千葉県管工機材商組合主催

ビジネス研修参加アンケート 集計結果

最終参加人数 52 名のうち 52 名の方からアンケートをいただきました。

集計結果をご報告いたします。

1. 本日の研修会の内容についてお聞かせください

		良かった	まあ良かった	普通	もう少し	わからなかった
1	積水化学工業	32名	16名	4名		
2	川西水道機器	33名	12名	6名	1名	
3	カクダイ	34名	10名	6名	2名	
4	SANEI	39名	12名	1名		
5	コロナ	34名	15名	3名		
6	キッツ	34名	11名	6名	1名	
7	ホーコス	35名	11名	5名	1名	
8	LIXIL	42名	8名	2名		

2. ご参考までに今後研修会をやって欲しい商品、内容などございましたらお聞かせください

- ・脱炭素への取り組みや環境に配慮した製品の紹介
- ・不具合事例の紹介
- ・積水では用意されておりましたが、実物があるとわかりやすかったです。
- ・商品提案のタイミングで成功事例も交えてご紹介いただきたい。
- ・商品をあまり知らない身としては、界限では知っていて当たり前レベルのお話が聞けると助かります。
- ・もっとたくさんのメーカーさんからお話を聞いてみたいと感じました。
- ・一社の時間が短いので商品案内について深く掘り下げて欲しいです。社外活動は似たような内容なので不要と感じました。
- ・LIXIL インプラス、ノーリツオルシェ
- ・DK 等空調関連
- ・新商品について、動画でのより詳細な商品説明（実利用）

例:ウルトラファインバブル(Y1433T6V)を実際利用してどのくらい汚れが落ちたか

- ・管材系は難しくよくわからないようで、そのへんを研修で行ってほしいです（基礎的な事）
- ・今後は空調機器等研修会をやって欲しいと思います。
- ・空調、ポンプなどを深く勉強したい。
- ・単価の高いものを良く売る為に研修したい。
- ・エアコン
- ・今回のように新商品やアピールポイントを知りたいと思います。
- ・ホームページを使って図面作成等と提案していた会社様がいらっしゃいましたが実用的で良いと思います。また動画をまぜた説明は分かりやすかったです。
- ・今回のように様々なメーカー様の研修を今後も受けれるとありがたいです。

3. 本日の研修会の感想や、今後の組合への要望などお聞かせください

- ・他社の製品以外で対応力の向上への取組みを聞く事が出来たので参考になりました。
- ・普段取り扱っていない業界の製品を知る良い機会になりました。
- ・資料が机にあると説明後も見返す事ができるので良いと感じました。
- ・各メーカー様が新製品の紹介、スポーツ事業への取組みを知ることができ良かったです。
- ・一社あたりの時間が長すぎず短すぎず適切でした。
- ・資料グラフだけでなく、映像も合わせて説明してくれるところが多かったのでわかりやすかったです。また商品を目の前でじっくりと見る機会があまりなかったので、サンプルを見せてもらえたことも良かったです
- ・各社の製品や特長を説明頂き、大変勉強になりました。一社あたりが10分程度だったのでもう少し詳しく知りたい部分もありました。また機会がありましたら参加させていただきます。ありがとうございました。
- ・新商品を知ることができ、大変勉強になりました。ありがとうございました。
- ・一社10分程度の講習が集中して聞いて良かった。
- ・一社一社短時間ではあったが、商品の特徴など動画や実物を見る事ができ分かりやすかったです。
- ・新商品の説明や会社の歴史等おもしろかったので、こちらの内容を主にして研修して頂きたいと思いました。
- ・普段の業務で取り扱う製品がいくつか話に出たので、入社してすぐの参加だったのですが、自分の中に話の内容が入ってくる事ができました。実際に製品のサンプルにも触れることができ、とても良い時間を過ごせました。本日はありがとうございました。
- ・新商品のご紹介を動画でも見れると分かりやすくありがたいです。カクダイさんの作図システムは使ったことがなかったので今後活用したいと思いました。
- ・カクダイさんのWEBシステムは今後の仕事にも役立つと思いました。
- ・商品知識が深まり勉強になりました。(株)カクダイさんの作図システムは便利だと思いました。

- ・地球環境に配慮した商品ウルトラファインバブル水栓、またスポーツ支援に力を入れられていて知っている選手の方もいて感心しました。INAX SATIS X 良いなあと思いました。
- ・各メーカーのホームページから品番検索ができたり図面作成ができたりと、教えてもらわなければ知ることがなかった情報を知ることができて、今後に活かせるいい機会になりました。ありがとうございました。
- ・WEB コンテンツの紹介はとてもいいと思いました。いろんな商品が知れて勉強になりました。このような機会をいただきありがとうございました。
- ・横のつながりをもっと強く出来るような活動をしてほしい。
- ・スポーツの動画は何のために流しているのかよくわからなかったです。
- ・本日の研修会に参加させて頂きまして、短い時間ですがポイントポイント新商品の説明や、商品に対して踏み込んだ知識を得ることができました。また今後もこのような研修会に参加し知識を深めていきたいです。
- ・我々の業界もスポーツの支援をやっている事がわかってとても良かった。今後も力をいれてスポーツ支援を行っていきたい。メーカーさんで有名なアスリートを招いて講演して欲しい。
- ・貴重な経験ありがとうございました。
- ・SANEI やホーコスは「こんな事をやっているんだ」と勉強になった。スポーツ支援を行っている事を知る機会はなかなかないのでいい機会だと思った。
- ・新商品の情報や普段検討していなかったメーカーさんが取り扱っている商品を知れて、お客様への提案の幅が広がると思いました。
- ・新商品や新システムなどお客様に提案しやすいものが増えて今後の業務が広がりました。
- ・本日は研修会にて商品提案の場を設けていただきありがとうございました。
- ・大変貴重な機会をいただきありがとうございました。勉強になりました。
- ・このような機会をいただきありがとうございました。

今後の組合運営の参考にさせていただきます。

このたびは皆様ありがとうございました。